

Ausbildungsplan überbetriebliche Kurse A+P «Eisenwaren»

üK	üK1 3 Tage		üK2 5 Tage		üK3 5 Tage		üK4 5 Tage	
	1. Semester		2. Semester		3. Semester		4. Semester	
	1. Lehrjahr		2. Lehrjahr		3. Lehrjahr (nur EFZ)			
Lernfelder	0: Werkstoffe <ul style="list-style-type: none"> - Elektrizität - Metalle 		1: Werkzeuge und Elektrowerkzeuge <ul style="list-style-type: none"> - Gewindeschneidwerkzeuge - Hobel, Hobelbänke - Schraubzwingen - Malerwerkzeuge - Messschieber, Mikrometer, Kontrollwerkzeuge, Wasserwaagen - Zangen - Maurer-/Gipser-/Plattenlegewerkzeuge - Stromerzeuger - Handblechscheren - Hämmer 		1: Werkzeuge und Elektrowerkzeuge <ul style="list-style-type: none"> - Handsägen für Holz/Metall - Akkugeräte im Einsatz: Bohren und Schrauben - Schleifen/Metallbearbeitung: Winkelschleifer, Stahlbearbeitung - Stationäre Maschinen - Hochdruckreiniger - Motoren, Elektronik, Getriebe, Gehäuse - Schleifmittel und -geräte - Bohrhämmer - Akkutechnik - Stichsägen - Fräsen/Oberfräsen 		1: Werkzeuge und Elektrowerkzeuge <ul style="list-style-type: none"> - Werkzeugmaschinen - Oszillierende Werkzeuge - Blechbearbeitung - Lasermessgeräte - Nass-/Trockensauger - Renovieren, Betonschleifer, Mauernutfräse, Sauger, Absaugsysteme 	
	1: Werkzeuge und Elektrowerkzeuge <ul style="list-style-type: none"> - Meissel - Schraubenzieher - Schraubenschlüssel - Steckschlüssel - Drehmomentschlüssel - Feilen - Schraubstöcke - Kompressoren und Druckluftwerkzeuge 		2: Schweißen/Löten		3: Beschläge <ul style="list-style-type: none"> - Zierbeschläge - Möbelbänder, Schubladenführungen - Türschliesser - Sicherheitszylinder - Türbeschläge, Schlösser 		4: Gartengeräte <ul style="list-style-type: none"> - Bewässerungssysteme - Baumscheren 	
Handlungs-kompetenzbereich	4: Gartengeräte <ul style="list-style-type: none"> - Gartenwerkzeuge 		4: Gartengeräte <ul style="list-style-type: none"> - Leitern - Pflanzenspritzsysteme 		4: Gartengeräte <ul style="list-style-type: none"> - Motoren, Rasenmäher - Diverse Gartenmaschinen - Kettensägen 		8: Markt und Messe <ul style="list-style-type: none"> - Verkaufsförderungsmassnahmen vergleichen - Unterlagen erstellen - Entwicklungen aufzeigen 	
	5: Befestigungstechnik <ul style="list-style-type: none"> - Kleben 		5: Befestigungstechnik <ul style="list-style-type: none"> - Schrauben/Stifte - Dübel/Anker 		5: Befestigungstechnik <ul style="list-style-type: none"> - Chemisch-technische Produkte 		9: Argumentation im Kundengespräch <ul style="list-style-type: none"> - Kundentypen bestimmen - Gesprächstechniken anwenden 	
Wissen/Verständnis								
Sie bearbeiten schriftlich verschiedene offene und geschlossene Aufgabenstellungen (z.B. Single Choice, Multiple Choice, Reihenfolge, Zuordnung) und zeigen, dass Sie über die erforderlichen Fachkenntnisse der Ausbildungs- und Prüfungsbranche verfügen. (schriftlich)								
Handlungs-kompetenzbereich	Sozialkompetenz		Handlungssimulationen					
	Sie werden während den Kursen entlang vorgegebener Kriterien auf Basis Ihres Verhaltens bewertet.		HK c1 + HK c2 Sie recherchieren Online- und Offline-Informationen zu Produkten, betriebsrelevanten Marken, Herstellern sowie weiteren aktuellen Themen der Branche. (schriftlich, mündlich)		HK c3 Sie erläutern den Aufbau des Detailhandels und die Anspruchsgruppen und führen eine Marktanalyse durch. (schriftlich, mündlich)		HK e Schwerpunkt «Gestalten von Einkaufserlebnissen» Sie gestalten Kundenanlässe und Verkaufspromotionen mit, schaffen produktorientierte Erlebniswelten und führen anspruchsvolle Kunden- und Verkaufsgespräche. (schriftlich, mündlich)	